

DCK-16080002040303 Seat No. _____

M. Com. (Sem. IV) Examination

July - 2022

International Marketing

(Old Course)

Time : $2\frac{1}{2}$ Hours] [Total Marks :	70
સૂચના : (1) પ્રશ્નની જમણી બાજુ ગુણ દર્શાવે છે. (2) બધાજ પ્રશ્નોના જવાબ આપવા ફરજિયાત છે.	
1 આંતરરાષ્ટ્રીય બજારમાં દાખલ થવા માટેની વિવિધ વ્યુહરચનાઓ યોગ્ય ઉદાહરણો સાથે વર્ણવો.	20
અથવા	
1 આંતરરાષ્ટ્રીય માર્કેટીંગનું મહત્ત્વ અને કાર્યક્ષેત્ર જણાવો.	20
2 આંતરરાષ્ટ્રીય ભાવ નિર્ધારણને અસર કરતાં પરિબળો વર્શવો.	20
અથવા	
2 લેબલ, પેકેજિંગ અને બ્રાન્ડીંગ વિશે નોંધ લખો.	20
3 આંતરરાષ્ટ્રીય વ્યાપારમાં વિદેશી એજન્ટોની પસંદગી અને ભૂમિકા જણાવો.	15
અથવા	
3 વિતરણ ચેનલના નિર્ણયો આંતરરાષ્ટ્રીય સ્તરે ખૂબ જ અગત્યતા ધરાવે છે.	15
આ વિધાનને ધ્યાનમાં લઈને આંતરરાષ્ટ્રીય વિતરણના ચેનલના રોલ અને ફંકશન વર્ણવો.	
4 વિવિધ વેચાણ પ્રોત્સાહન વ્યુહરચનાઓ યોગ્ય ઉદાહરણો આપી સમજાવો.	15
અથવા	
4 જાહેર માધ્યમોની પસંદગી કરતી વખતે ધ્યાનમાં લેવાની વિવિધ પરિબળોની	15
ચર્ચા કરો. DCK-16080002040303] 1 [Cont	d

ENGLISH VERSION

Ins	(2) All questions are compulsory.	
1	Describe various international market entry strategies with suitable examples.	20
	OR	
1	Explain the importance and scope of international marketing.	20
2	Explain various factors affecting international price determination.	20
	OR	
2	Write notes about label, packaging and branding.	20
3	Explain the choice and role of foreign agents in	15
	international trade.	
	\mathbf{OR}	
3	Distribution channel decisions at international level is very important considering this statement explain roles and functions of international distribution channels.	15
4	Describe various sales promotion strategies with suitable examples.	15
	OR	
4	Discuss the various factors to consider when choosing advertising media.	15